

Servizi Con l'acquisto di Saga

## Maggioli punta al software dei Comuni

**P**rimato in controtendenza. Nell'anno in cui le piccole e medie imprese denunciano i ritardi dei pagamenti della pubblica amministrazione come una delle fonti di passivo dei bilanci, la Maggioli decide di intensificare il suo business con l'area del pubblico.

Il gruppo Maggioli è un'azienda familiare che diversifica occupandosi di editoria, modulistica, informatica, formazione, organizzazione di eventi fieristici e congressuali e servizi di gestione delle entrate. L'azienda romagnola, diventata ormai la principale società italiana con soluzioni complete per le amministrazioni pubbliche locali, ha annunciato l'acquisizione di Saga SpA, nota *software house* italiana specializzata nello sviluppo di soluzioni informatiche e progetti per la pubblica amministrazione e per le Pmi. Con quest'ultimo acquisto, il gruppo Maggioli, con la divisione Maggioli Informatica, diventa il fornitore di tecnologia più presente, con oltre 5.000 Comuni clienti. «L'acquisizione di Saga — afferma Paolo Maggioli, amministratore delegato del Gruppo — conferma una costante e significativa crescita del nostro gruppo. Inoltre, completa il portafoglio di prodotti e di soluzioni che offriamo alla pubblica amministrazione, rafforzando ulteriormente la posizione di leadership di mercato». Saga sta nel solco delle più significative acquisizioni degli ultimi anni: Eldasoft spa di Treviso nel 2008, Cedaf Srl di Forlì del 2006 e Studio K di Reggio Emilia nel 2001. «Abbiamo intrapreso una strategia a lungo termine che si pone come obiettivo quello di diventare

il riferimento principale per la pubblica amministrazione e per farlo bisogna investire anche in una fase di crisi come quella attuale».

Resta la «stranezza» di un costante investimento su un settore che per molte altre realtà è risultato quasi «letale». «È vero — ammette Maggioli — la pubblica amministrazione non è il più veloce tra i pagatori, ma è uno di quelli sicuri, basta abituarsi ai tempi lunghi. In compenso però quello dei servizi alla PA è uno dei settori con maggiori margini di crescita nel nostro mercato nazionale. A patto di continuare a innovare e perfezionare le soluzioni da proporre ai clienti istituzionali». Che pagano lentamente ma chiedono prodotti sempre più rapidi ed efficaci.



**Acquisizioni**  
Paolo Maggioli,  
guida il gruppo

ISIDORO TROVATO

© RIPRODUZIONE RISERVATA